

CANCOM CLOUD

MARKETPLACE

Innovation leicht gemacht

In einer von digitaler Innovation geprägten Welt ist die Cloud für Unternehmen jeder Größe unverzichtbar geworden. Doch der Weg in die Cloud ist komplex und erfordert fundiertes Wissen, um die richtigen Anbieter, Lösungen und Services auszuwählen. Hier setzt der CANCOM Cloud Marketplace an.

Mit dieser Broschüre möchten wir Ihnen wichtige Informationen und Einblicke bieten, um Sie bei Ihrem Cloud-Entscheidungsprozess zu unterstützen. Egal, ob Sie gerade erst mit der Cloud-Adoption beginnen oder Ihre bestehende Cloud-Strategie optimieren möchten, die folgenden Inhalte sollen Ihnen helfen, sich zu orientieren, wichtige Entscheidungen zu treffen und das volle Potential der Cloud auszuschöpfen.

Machen Sie den ersten Schritt und tauchen Sie mit dieser Broschüre in die Welt der Cloud Services ein.



Peter Weisbach, SVP Unified Commerce

Der CANCOM Cloud Marketplace bietet Cloud Services, Lizenzen und Dienstleistungen verschiedener Anbieter an einem zentralen Ort.



➤ Seite 8

Die verschiedenen Cloud Plattformen: Entscheiden Sie sich für Flexibilität, Skalierbarkeit, Schnelligkeit, Kosteneffizienz und vor allem Innovation.

➤ Seite 14

Profitieren auch Sie von Software as a Service, dem meistgenutzten Cloud-Dienst.

➤ Seite 21

Erfahren Sie mehr über die Möglichkeiten der Marketplace Syndication.

➤ Seite 28

Beziehen Sie unsere CANCOM Services einfach, bequem und zentral über den CANCOM Cloud Marketplace.

Profitieren Sie von der großen Auswahl und dem einfachen Zugriff auf zahlreiche Lösungen für die Infrastruktur, die eigene IT und die Entwicklung bis hin zu fertigen Business-Applikationen für Ihre Nutzer.

CANCOM Cloud Marketplace

ist die nächste Generation
der IT-Beschaffung.

Zentral

Gesamtabrechnung (Kostenstellenabrechnung möglich)

Verwaltung der Abonnements

Vertragsmanagement (einschließlich unterschiedlicher Laufzeiten)

Einheitliche Benutzer- und Applikationsverwaltung

Single-Sign-On (SSO)

Transparent

Kostenlose Nutzung der Plattform

Benachrichtigungen und proaktive Informationen

Report-Center

Live-Kostenübersicht

Keine Mindestabnahme

Individuelle Einkaufskonditionen

Einfach

Einheitliche und intuitive Bedienung

Internetbasiert, überall und jederzeit verfügbar

Kündigung mit einem Klick

Schnell

Bestellung & Bereitstellung in Echtzeit

Voll automatisiert durch API-Integration zu verschiedenen Herstellern

Kaufmännischer und technischer Support

24x7 Self Service

Sie möchten Cloud Services ohne eine Kreditkarte nutzen?



Die Beschaffung von (produktiven) IT Services ist für Unternehmen im deutschsprachigen Raum ungewohnt und birgt Risiken wie die Berücksichtigung von Kartenlimits, die Anpassung interner Prozesse und teilweise fehlende Rechnungsbelege. Kunden des CANCOM Cloud Marketplace erhalten daher ihre Rechnung per E-Mail und können diese innerhalb der vereinbarten Zahlungsfrist überweisen.

Sie nutzen bereits Cloud Services von Herstellern direkt oder anderen Partnern und sind vom CANCOM Cloud Marketplace überzeugt?



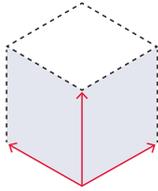
Die meisten Hersteller unterstützen einen unkomplizierten Transfer von bereits genutzten Cloud Services und Lizenzen in den CANCOM Cloud Marketplace, häufig sogar komplett ohne technische Migration. So können beispielsweise bei Microsoft ein bereits vorhandener Tenant oder bei AWS genutzte Accounts einfach mit dem Marketplace verknüpft werden.

Sie möchten den CANCOM Cloud Marketplace als reine Beschaffungsplattform nutzen?



Sie entscheiden, wer in Ihrem Unternehmen den CANCOM Cloud Marketplace sehen und nutzen darf. Durch das Rollen- und Rechtekonzept sowie mögliche Gruppenzuordnungen kann die Nutzung ausschließlich auf Verantwortliche im Einkauf oder der IT beschränkt werden. Der Zugang ist aber auch für alle anderen Mitarbeiter möglich. Diese können dann sowohl Beschaffungen bei den Verantwortlichen beantragen als auch die Single-Sign-On (SSO) Funktionalität für webbasierte Services nutzen.

Sie möchten ein großes Volumen über den Marketplace beschaffen?



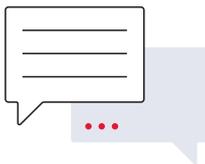
Für einzelne Hersteller wie Adobe sind im Marketplace bereits vordefinierte Staffelpkonditionen hinterlegt, von denen Sie sofort profitieren können. Darüber hinaus können wir für Sie individuelle Konditionen zu einzelnen Herstellern in Abhängigkeit von Volumen und Laufzeit prüfen und über den Marketplace abbilden.

Sie benötigen zusätzlich ein klassisches Angebot als pdf für (Einzel-)Bestellungen?



Neben den marketplace-typischen Self-Service-Funktionen ermöglicht der CANCOM Cloud Marketplace auch den sogenannten Assisted Sales. Das bedeutet für Sie, dass Sie vom Marketplace-Team oder Ihren Vertriebsansprechpartnern Angebote aus dem Marketplace erhalten, die Sie nur noch digital bestätigen müssen oder ganz klassisch mit Unterschrift bestellen können.

Sie benötigen trotz digitaler Plattform persönliche Beratung?



Der Einsatz des CANCOM Cloud Marketplace reduziert unsere Beratungsleistung nicht. Ganz im Gegenteil: Durch den hohen Automatisierungsgrad des Marketplace haben wir mehr Zeit für die persönliche Beratung und Sie mehr Zeit für Ihr Kerngeschäft.

Zugang zum CANCOM Cloud Marketplace

Bei der Beschaffung von Cloud-Diensten müssen zentrale IT-Abteilungen einen Balanceakt zwischen Flexibilität und Kontrolle bewältigen. Einerseits möchten sie den Fachabteilungen und Geschäftsbereichen schnell und flexibel die benötigten Cloud-Ressourcen zur Verfügung stellen, insbesondere angesichts der sich ständig ändernden technologischen Anforderungen. Andererseits drohen Probleme wie Schatten-IT, doppelte Cloud-Abonnements und fehlende Kostentransparenz, wenn den Fachbereichen zu viel Freiraum gelassen wird. Mit dem CANCOM Cloud Marketplace erhalten Sie die volle Kontrolle zurück. Registrieren Sie sich einmalig und vereinfachen Sie Ihre IT-Beschaffung.



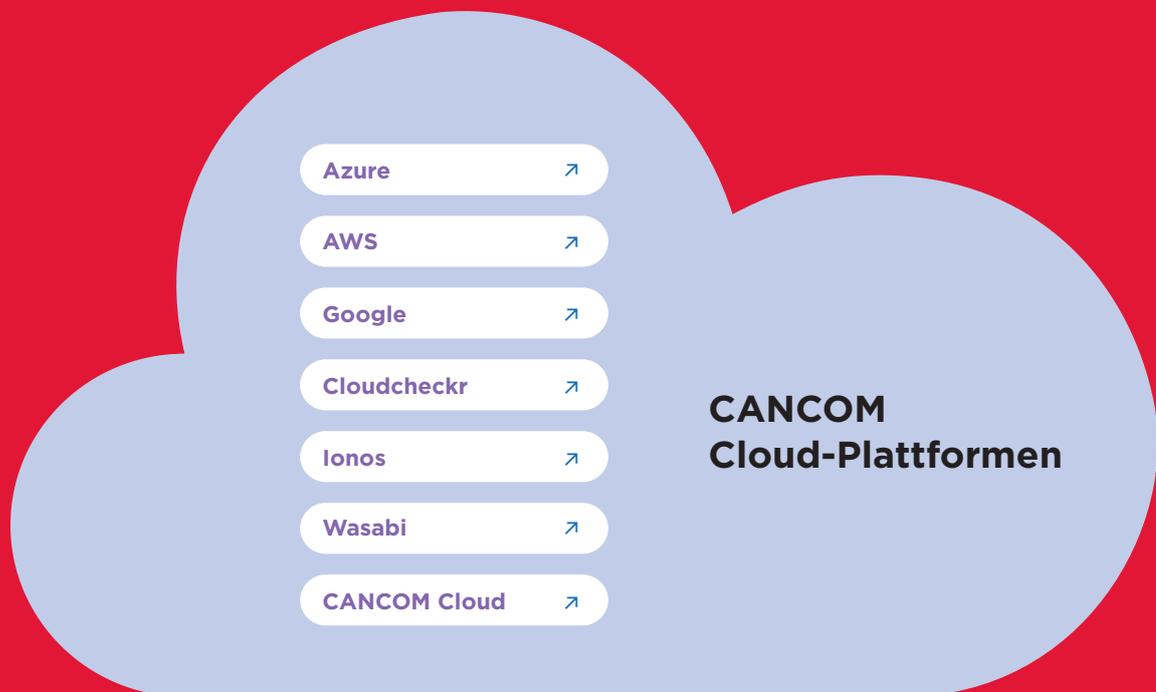
Digitale B2B Self Service-Plattform

Aktuell profitieren mehr als 6.000 Kunden jeder Größe und insgesamt über 650.000 aktive Nutzer vom CANCOM Cloud Marketplace. Kunden können aus hunderten von Business- und tausenden von Infrastrukturlösungen führender Hersteller wählen und direkten Zugang zu den Services nutzen.

IT-Abteilungen haben die Möglichkeit, Cloud Services bedarfsgerecht zu nutzen und dabei die volle Kontrolle zu behalten. Sie haben den Vorteil, mit wenigen Mausklicks auf nahezu alle am Markt verfügbaren Cloud Services zugreifen zu können.

Über Cloud-Plattformen können Unternehmen sowohl Infrastruktur- als auch Plattform-as-a-Service beziehen und nutzen.

Viele Unternehmen nutzen bereits eine oder mehrere Cloud-Plattformen. Die Mehrwerte liegen auf der Hand: Flexibilität, Skalierbarkeit, Schnelligkeit, Kosteneffizienz und vor allem Innovation.



Vorteile der Nutzung über den CANCOM Cloud Marketplace:

- ✓ Ideal für Multi-Cloud-Strategien
- ✓ Cloud-nativer Zugriff auf alle Cloud-Plattformen
- ✓ Zehntausende Services verfügbar
- ✓ Unterstützung verschiedener Geschäftsmodelle: Pay-as-you-go, Reserved Instances/Cost Saving Plans, Spot
- ✓ Transparente Abrechnung in Euro
- ✓ Übernahme bestehender Accounts und Abonnements möglich

Digitale Transformation leicht gemacht

Als zertifizierter Partner mit der Azure Solution Partner Designation verfügt CANCOM über fundiertes Wissen und langjährige Erfahrung.

➤ **Microsoft Azure** ist eine Cloud-Plattform, die Unternehmen bei der digitalen Transformation optimal unterstützt. Sie umfasst zahlreiche Cloud-Dienste in den Bereichen Rechenleistung, Datenspeicherung und KI.

Azure ermöglicht eine flexible Skalierung, ein effizientes Ressourcenmanagement und die Entwicklung innovativer Anwendungen. Durch den nahtlosen Zugriff über den CANCOM Cloud Marketplace lässt sich Azure perfekt in eine digitale Infrastrukturlösung integrieren.

Mit entsprechenden Sicherheits- und Compliance-Funktionen bietet Azure eine vertrauenswürdige Umgebung für die Verarbeitung sensibler Daten. Unternehmen können mit Microsoft Azure ihre IT-Infrastruktur optimieren, Kosten kontrollieren und gleichzeitig die Agilität steigern. Zudem lassen sich zuvor im Marketplace erworbene Anwendungen einfach in der Azure Cloud implementieren.

Microsoft Azure aus dem Marketplace

Azure ist eine zentralisierte, umfassende und kostengünstige Lösung zur Verwaltung und Optimierung von Azure-Ressourcen. Sie eignet sich besonders für Unternehmen, die eine große Anzahl von Azure-Ressourcen verwalten müssen und ihre Cloud-Infrastruktur effizient und sicher steuern möchten.

Azure Sicherheit

Sicherheit in der Cloud hat bei Azure höchste Priorität. Dank der integrierten, mehrschichtigen Sicherheitskontrollen und der Threat Intelligence von Azure können neue Bedrohungen schnell erkannt und abgewehrt werden. Azure schützt Workloads effektiv durch integrierte Steuerungen und Dienste, die Identitäten, Daten, Netzwerke und Anwendungen abdecken. Darüber hinaus bietet Azure die Möglichkeit, gesetzliche Sicherheitsanforderungen zu erfüllen.

Microsoft Azure



Verlässlichkeit
und Sicherheit



Erhöhte
Skalierbarkeit



Einfache
Verwaltung der
Datenspeicherung



Schnellere
Markteinführung



Niedrigere
Kosten



Skalierbare Bereitstellung von Ressourcen

➤ [Amazon Web Services \(AWS\)](#) ist eine der weltweit führenden Cloud-Plattformen, die Unternehmen eine breite Palette von Cloud-Diensten anbietet, darunter Computing, Storage, Datenbanken, Netzwerke und vieles mehr. Mit einem globalen Netzwerk von über 80 Rechenzentren in mehr als 25 Regionen ermöglicht AWS die schnelle und skalierbare Bereitstellung von Ressourcen nach Bedarf.



Das AWS-Angebot: AWS bietet eine Vielzahl von Services für Entwickler und Unternehmen, darunter virtuelle Server (EC2), Speicherung (S3), Datenbanken (RDS, Dynamo DB), Content Delivery (CloudFront), Netzwerke (VPC), Künstliche Intelligenz (Amazon Rekognition, Amazon Polly), Machine Learning (Amazon SageMaker) und IoT (AWS IoT Core).

Die Mehrwerte: Die Cloud-Plattform zeichnet sich durch ein hohes Maß an Sicherheit, Zuverlässigkeit und Leistung aus, einschließlich Verschlüsselung, Zugangskontrolle und Compliance-Zertifizierungen. AWS ermöglicht die Modernisierung der IT-Infrastruktur, die Entwicklung von Anwendungen und die Verarbeitung von Daten.



KI schafft neue Möglichkeiten

➤ [Google Cloud](#) unterstützt Unternehmen dabei, die digitale Transformation mithilfe von KI voranzutreiben. Dazu gehören Dateneinblicke, eine auf Branchenanforderungen zugeschnittene Infrastruktur und Sicherheitsfunktionen, die Bedrohungen proaktiv stoppen.

Daten effektiv nutzen

Google bietet eine umfassende Datenbasis, mit der alle Workloads vereinheitlicht und der gesamte Datenlebenszyklus verwaltet werden können. Den Nutzern stehen unter anderem die neuesten Tools für ML-Analysen und die Formulierung von Prompts zur Verfügung, die mit allen Geschäftsdaten verknüpft sind.

Infrastruktur modernisieren

Mit Google Cloud können Entwicklerteams schnell, sicher und kostengünstig Anwendungen mit der nächsten Generation moderner Infrastruktur entwickeln. Sie erhalten eine Infrastruktur, die für KI, Container-basierte Anwendungen, herkömmliche Unternehmens-Workloads und verteilte Workloads mit hoher Leistung optimiert ist.

Von integrierter Sicherheit profitieren

Google Cloud bietet eine hochmoderne Plattform für Sicherheitsoperationen zur Erkennung, Untersuchung und Bekämpfung von Bedrohungen sowie eine von Grund auf und standardmäßig sichere Infrastrukturplattform mit Kontrollen zur Gewährleistung der digitalen Datenhoheit.

CloudCheckr

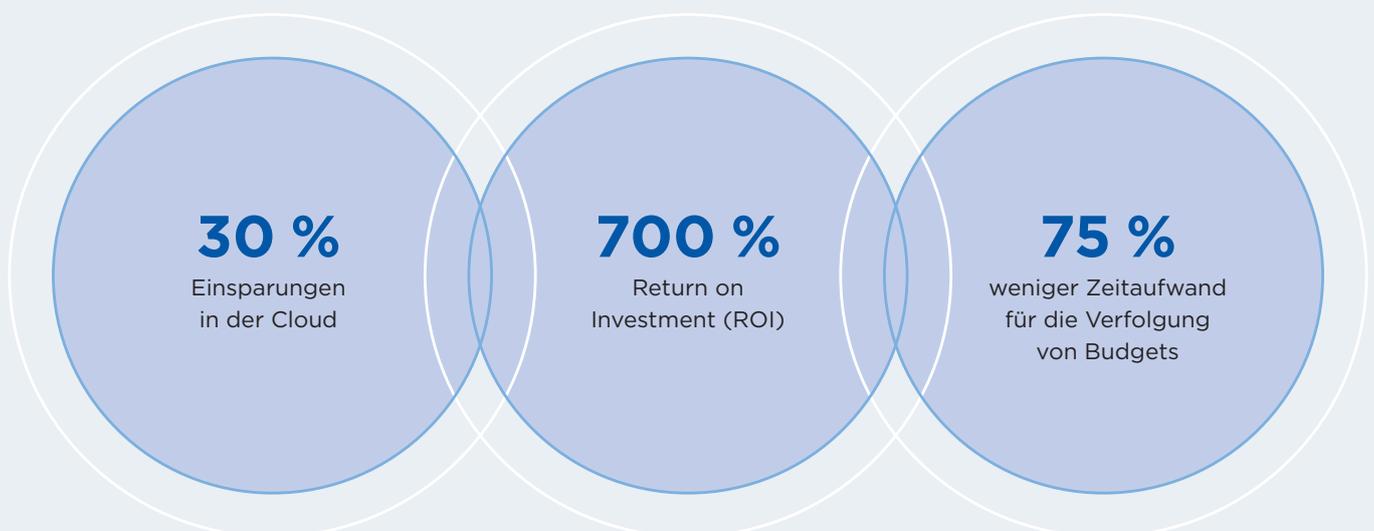
Infrastruktur und Cloud-Management Lösung

Mit dem [CloudCheckr](#) die Ressourcen-Nutzung prüfen und optimieren

CANCOM bietet mit [CloudCheckr](#) eine robuste Cloud-Management-Plattform zur Unterstützung großer und komplexer AWS- und Microsoft Azure-Umgebungen. Unternehmen können damit echte Mehrwerte generieren:

- ✓ **Transparenz schaffen**
Unternehmen erhalten einen Überblick über die Performance ihrer Cloud-Ausgaben, von wem Dienste und Ressourcen genutzt werden und wie sich dies auf Kosten und Verbrauch auswirkt.
- ✓ **Cloud-Kosten senken**
Die Kosten lassen sich um 30 Prozent oder mehr senken, indem ungenutzte, ungenaue oder falsch bereitgestellte Ressourcen eliminiert werden.
- ✓ **FinOps operationalisieren**
FinOps-Akteure können sicherstellen, dass Cloud-Investitionsentscheidungen den IT-Anforderungen, Wachstumsplänen des Betriebs und der Finanzplanung entsprechen.
- ✓ **Effizienz messen**
Unternehmen können langfristige Verbrauchstrends verfolgen, die Nutzung verbessern und Verschwendung im gesamten Cloud-Portfolio vermeiden.
- ✓ **Sicherheit und Compliance**
Infrastruktur-Fehlkonfigurationen und Schwachstellen können automatisch identifiziert und reduziert werden.
- ✓ **Kosten genau abrechnen**
Cloud-Nutzung lässt sich exakt der richtigen Kostenstelle wie Geschäftseinheit, Produktlinie, Projekt, Team oder einer anderen Einheit zuordnen.

Multi Cloud Management Lösung



Die europäische Cloud-Plattform

IONOS Cloud steht für echte Souveränität, Skalierbarkeit und Hochverfügbarkeit.

Unternehmen und der öffentliche Sektor profitieren von leistungsstarken IaaS Compute-, Storage-, Backup- und PaaS-Diensten.



Datensouveränität ist der Schlüssel zum Erfolg.

Die IONOS-Cloud ermöglicht die DSGVO-konforme Digitalisierung von Unternehmen.

- ✓ Skalierbare Cloud-Infrastruktur und IaaS-Lösungen
- ✓ Intuitiver Data Center Designer zum Konfigurieren virtueller Rechenzentren
- ✓ Deutschlands einzige Cloud mit C5-Testat und IT-Grundschutz Zertifizierung gemäß BSI

IONOS wurde vom BSI mit dem C5-Testat ausgezeichnet

IONOS ist ein starker Partner, wenn es um die Digitalisierung sensibler Daten und Anwendungen geht.

Mit dem C5-Testat und der damit verbundenen Zertifizierung nach IT-Grundschutz beweist IONOS, dass sie höchste Anforderungen an Datenschutz und IT-Sicherheit erfüllen.

Der 2016 vom BSI erstellte und 2019 aktualisierte C5-Kriterienkatalog gilt als der höchste am Markt etablierte Standard für Cloud-Sicherheit.



Wasabi Hot Cloud Storage

Einfache Datenspeicherung ohne komplizierte Speicherebenen

Mit schnellen Übertragungsraten und einer sicheren, zuverlässigen Infrastruktur bietet Wasabi eine kosteneffiziente Lösung für die Datenspeicherung in der Cloud.

Nutzer profitieren von der benutzerfreundlichen Oberfläche und der einfachen Bedienung. Dabei bietet Wasabi transparente Preise ohne versteckte Kosten für Daten-Outputs und API-Aufrufe.

Testen Sie Wasabi Hot Cloud Storage über den CANCOM Cloud Marketplace.

- ✓ Schnelle Übertragungsraten
- ✓ Hochsichere Infrastruktur nach höchsten Sicherheitsstandards für sensible Daten
- ✓ Kostengünstige Lösung
- ✓ Unbegrenzter Zugriff
- ✓ Intuitive Benutzeroberfläche
- ✓ Innovative Technologie

Entdecken Sie unsere CANCOM Cloud



Setzen Sie auf eine in Deutschland entwickelte Cloud Plattform. Fachabteilungen benötigen eine schnelle Bereitstellung von IT-Lösungen, um die Digitalisierung ihres Geschäftsbereichs voranzutreiben.

Die CANCOM Cloud ist eine Plattform für individuell zusammenstellbare und digitalisierte sowie integrierte und automatisierte Services. Diese sind verbrauchsabhängig abrechenbar und sofort nutzbar. Zusätzliche kostenfreie "Core Services" wie Report, IAM und Metering Engine unterstützen den Betrieb der CANCOM Cloud Lösungen. Ein Team von über 100 Cloud-Spezialisten steht für die Umsetzung und Weiterentwicklung unserer Managed-Service-Pakete und XaaS-Lösungen bereit.

1. Subscription im **CANCOM Cloud Marketplace**

- ✓ Service Katalog
- ✓ Eine Rechnung für alles

2. Buchen im **CANCOM Cloud Portal**

- ✓ Self-Service: Bereitstellung ohne manuellen Aufwand
- ✓ Pay per Use: ohne Vertragsbindung und tagesaktueller Überblick über Nutzung und Kosten
- ✓ Zentrales Berechtigungsmanagement
- ✓ Services über API-Integration steuerbar
- ✓ Integrationen wie Terraform
- ✓ Unterschiedliche Deployment-Plattformen nutzbar

3. Nutzen der **CANCOM Cloud Services**

- ✓ Cloud Portal
- ✓ Dynamic Cloud
- ✓ Container Platform as a Service
- ✓ Backup as a Service
- ✓ IP-Management Service
- ✓ Managed-Gateway Services
- ✓ Discount Services (Core-Service)
- ✓ Domain und DNS Service
- ✓ SSL-Check Service
- ✓ VPN-Service

Software as a Service (SaaS) ist der am häufigsten genutzte Cloud-Dienst. Kein Wunder: Mit SaaS können Unternehmen schnell auf neue Geschäftsanforderungen reagieren.

Unternehmen müssen flexibel sein und bleiben. Wenn das Unternehmen wächst oder sich die Umstände ändern, können Ressourcen durch Hinzufügen von Nutzern oder Funktionen angepasst werden. SaaS-Lösungen können ohne Investitionen und Infrastrukturanforderungen implementiert werden.

Unternehmen profitieren auch von der Kosteneffizienz: Die reduzierte IT-Komplexität führt zu deutlich geringeren Wartungs- und Pflegekosten. Automatische Funktionserweiterungen ermöglichen zudem ein kontinuierliches Innovationspotenzial. Darüber hinaus überzeugen SaaS-basierte Bereitstellungsmodelle durch Einfachheit und Komfort.

Mit dem CANCOM Cloud Marketplace können Unternehmen SaaS nutzen und dabei ein hohes Maß an Sicherheit und Integrität gewährleisten, den Einkauf und Bezug hunderter SaaS-Applikationen managen und einen einheitlichen Service und Support sicherstellen.

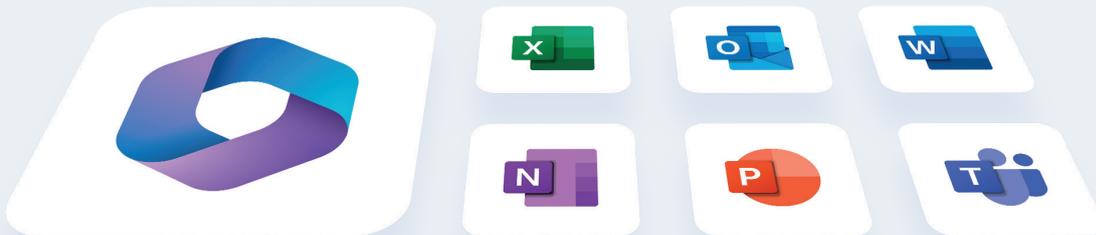
Die Top fünf Vorteile



Ihr Komplettangebot für Microsoft Cloud-Lösungen

CANCOM ist als CSP Direct Bill Partner und CSP Indirect Provider gelisteter Microsoft Partner für die Beschaffung von Microsoft Cloud Produkten im deutschen Markt.

Der CANCOM Cloud Marketplace bietet eine effiziente Lösung für die Beschaffung und Skalierung aller Microsoft Cloud Services über das CSP-Lizenzmodell. Durch die langjährige Partnerschaft mit Microsoft verfügt CANCOM über umfassendes Know-how und Praxiserfahrung. Darüber hinaus steht das CANCOM Support Team den Kunden jederzeit beratend zur Seite.



Microsoft 365 Apps for Business

Mit einem [Microsoft 365 Apps for Business \(NCE\)](#) Abonnement erhalten Sie umfassenden Zugriff auf die neuesten Produktivitätsanwendungen, darunter Word, Excel, PowerPoint und Outlook.

Microsoft 365 Workshop

Der Microsoft 365 Workshop unterstützt Sie effektiv bei der Einrichtung Ihrer Umgebung. Nach dem erfolgreichen Kauf über den CANCOM Cloud Marketplace wird gemeinsam mit Ihnen eine maßgeschneiderte Workshop Agenda erstellt. Diese berücksichtigt die individuellen Anforderungen und bietet eine fundierte Einführung in die Welt von Microsoft 365. Die behandelten Themen können dabei Identity Management, Microsoft Teams, Exchange Online und SharePoint Online umfassen.

Microsoft Concierge Service

Mit dem Servicepaket CANCOM Concierge erhalten Kunden eine bedarfsgerechte Beratung auf Basis langjähriger Erfahrung. Unser persönlicher Ansprechpartner informiert Sie proaktiv über neue Microsoft Bonusprogramme und Aktionen zur Optimierung der Lizenzkosten. Die reaktive Lizenzberatung und das Tracking von Bonusprogrammen gehören ebenfalls zum Leistungsumfang. Bleiben Sie mit CANCOM effizient und bestens informiert und nutzen Sie die Vorteile rund um die Uhr.

Mit Microsoft Copilot KI in den Alltag bringen:

Copilot arbeitet dort, wo der Nutzer ist. Der KI-Begleiter passt sich intelligent an Ihre Bedürfnisse an. Nutzen Sie [↗ Copilot für Microsoft 365](#) für Ihre Apps, Dokumente und Besprechungen in Microsoft 365 und sorgen Sie dafür, dass Sie in kürzerer Zeit mehr schaffen.

- ✓ Gesamte Datenbestände durchsuchen
- ✓ E-Mail-Threads schnell zusammenfassen
- ✓ Aussagekräftige Visualisierungen erstellen.

Wenn es darum geht, die Produktivität mit Microsoft 365 zu steigern und Geschäftsprozesse zu optimieren, ist eine klare Strategie entscheidend. CANCOM begleitet Sie bei der Integration von Copilot in Ihre Anwendungen und unterstützt Sie Schritt für Schritt – von der Identifikation individueller Use Cases bis zur Entwicklung maßgeschneiderter Programme. Die einzelnen Module bauen dabei aufeinander auf, um Ihre Arbeitsabläufe zu verbessern und Ihre Effizienz zu steigern.



AvePoint SaaS-Lösungen für Microsoft 365

AvePoint bietet die einzige vollständige Suite von [↗ SaaS-Lösungen](#) für die Migration, das Management und den Schutz von Daten in Microsoft 365 und ist Ihr idealer Begleiter für Copilot! Stellen Sie die Datenqualität Ihrer Arbeitsumgebung sicher, bereinigen Sie Berechtigungen und setzen Sie eine durchgängige Governance für beste KI-Ergebnisse durch. Die Confidence Platform von AvePoint umfasst unter anderem folgende Lösungen:

- **AvePoint FLY** für eine sichere Migration und konsolidierte Umgebung in M365
- **AvePoint Policies and Insights** für die Zugriffsüberwachung von sensiblen und geteilten Inhalten
- **AvePoint Cloud Governance** für die Automatisierung des Datenlebenszyklus
- **AvePoint Cloud Backup** für Backup und Disaster Recovery

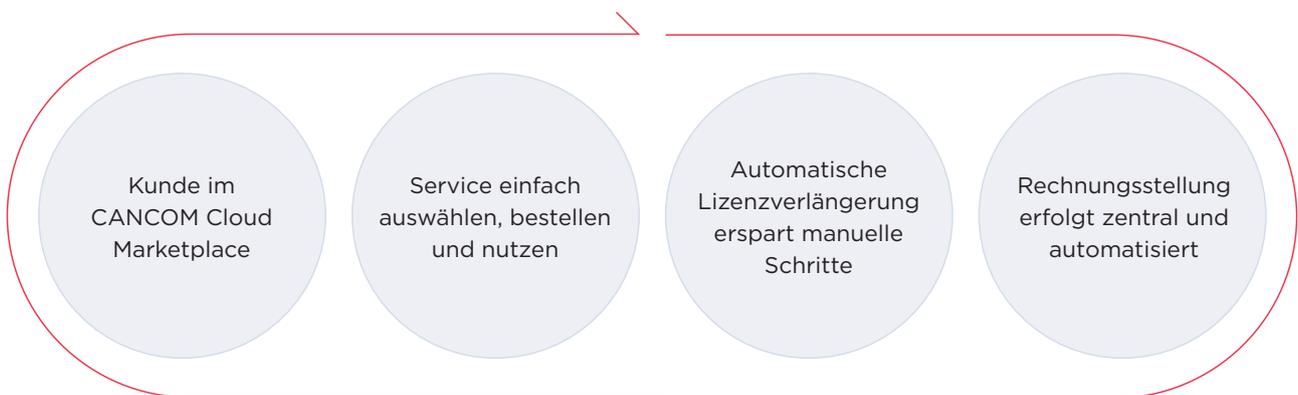
Erfolgreich mit Adobe

Als Platinum Reseller, dem höchsten Partnerstatus weltweit, berät der CANCOM Adobe Fachvertrieb trotz der vollautomatisierten Plattform Kunden vollumfänglich und bedarfsgerecht.

Adobe stellt das VIP-Lizenzprogramm im kommerziellen Bereich zum 01. Februar 2025 ein. Ab diesem Zeitpunkt können Lizenzen nur noch über das Adobe VIP Marketplace Lizenzprogramm und über den CANCOM Cloud Marketplace erworben werden. Neuabschlüsse und Verlängerungen im gewohnten Lizenzmodell sind ab dann nicht mehr möglich.

Die Bereitstellung von Adobe-Lizenzen ist für viele Unternehmen aber nach wie vor wichtig. Der Bestellprozess ist allerdings oft manuell und zeitaufwändig. Kundenanfragen müssen zunächst an den Account Manager oder Vertriebsmitarbeiter von Adobe weitergeleitet werden. Anschließend erfolgt die Erstellung eines Angebots, die Genehmigung durch den Kunden und gegebenenfalls eine Korrektur oder Annahme des Angebots. Nach der Auftragsbestätigung durch den Kunden ist eine Buchung durch den Adobe Einkauf und der Rollout beim Kunden möglich.

Mit dem CANCOM Cloud Marketplace kann dieser langwierige Prozess effektiv beschleunigt und der Bestellprozess automatisiert und ressourcenschonend umgesetzt werden. CANCOM unterstützt seine Kunden bei der reibungslosen und schnellen Migration der Anwendungen in das VIP Marketplace Lizenzprogramm.



Accounter und Marketplace Team unterstützen im Hintergrund

✓ **Auto-Renewal-Funktion**

Durch die automatische Verlängerung der Adobe-Lizenzen sparen Kunden viel Zeit und Verwaltungsaufwand.

✓ **Incentives und Promos**

Teilnehmer des VIP Marketplace Lizenzprogramms haben die Möglichkeit, zukünftig attraktive Promotionen und Rabattaktionen von Adobe zu nutzen.

✓ **Better Together**

Im CANCOM Cloud Marketplace profitieren Adobe-Kunden von führenden Herstellerlösungen wie Microsoft oder Google.

Produkt Highlights

Adobe und Microsoft vereinen weltweit führende Lösungen für eine umfassende digitale Transformation. Durch die nahtlose Integration der Adobe Document Cloud mit den beliebtesten Anwendungen von Microsoft 365 können Unternehmen ihren Mitarbeitern unter anderem die Arbeit mit PDF-Funktionen und elektronischen Signaturen erleichtern. Entdecken Sie das [Adobe Portfolio](#) im CANCOM Cloud Marketplace.



➤ Adobe Creative Cloud

Sie vereint 20 verschiedene Anwendungen zu einem umfassenden Angebot für Grafik, Design, Fotografie, Video und Web. Beliebte Programme wie Photoshop, InDesign oder Premiere Pro in Kombination mit 1 TB Cloud-Speicher bringen kreative Projekte auf ein neues Level.



➤ Adobe Acrobat

Bietet mehr als nur PDF. Erweiterte Funktionen zum Erstellen, Konvertieren, Bearbeiten, Unterzeichnen, Kommentieren und Freigeben von PDF-Dateien ermöglichen nahtlose Geschäftsprozesse und die Integration mit verschiedenen Cloud-Diensten.



➤ Adobe Acrobat Sign Solutions

Die Anwendung ermöglicht elektronische Signaturen. Sie ist leistungsstark und bietet schnelle und rechtsgültige Unterschriften. Das spart Ressourcen und digitalisiert manuelle Arbeitsabläufe.



Adobe Express

Ist der neue, intuitive Alleskönner unter den Kreativ-anwendungen. Mit Vorlagen, lizenzfreien Assets und einfachen Bearbeitungswerkzeugen lassen sich schnell professionelle Designs für Social Media, Marketing und persönliche Projekte erstellen.

Cyber Protect Cloud

Gemeinsam mit CANCOM und Acronis können Unternehmen ihre Daten zuverlässig und jederzeit vor Ransomware und anderen Angriffen von außen schützen.

Acronis Cyber Protect Cloud bietet eine All-in-One-Lösung für Datenschutz und Cybersicherheit. Backups können auf Malware gescannt und Schäden durch einfache forensische Datenerfassung verhindert werden.

Die Basis bildet „Acronis Cyber Protect Cloud“ plus die Anzahl der zu sichernden Workloads als Add-On. Optional haben Kunden die Möglichkeit, Speicherplatz im Acronis Datacenter zu buchen.



skykick

SkyKick Cloud-Backup für Microsoft 365

Backup-Daten werden auf Servern in Deutschland geschützt und zusätzlich zu den Sicherheitsmechanismen von MS Azure verschlüsselt. Das [SkyKick Cloud-Backup für MS 365](#) ist nach CSA, StarLevel One, DataPro+ ISO 27001 und ISO27701 zertifiziert und damit voll DSGVO-konform.



Vollständiger Datenschutz:

Alle Daten in M365 sind geschützt und werden bis zu sechs Mal am Tag gesichert.



Einfach und intuitiv:

Bei Datenverlust erfolgt die Wiederherstellung nahezu in Echtzeit mit nur wenigen Klicks



Transparentes Preismodell:

Unbegrenzte Speichermenge und -dauer zu einem Festpreis pro Nutzer und Monat.

Eine Innovationskultur schaffen

➤ [Google Workspace](#) bietet innovative Tools für eine bessere Zusammenarbeit und mehr Kreativität. Darüber hinaus sind neue, benutzerfreundliche Generative AI-Funktionen integriert, die die Produktivität weiter steigern.

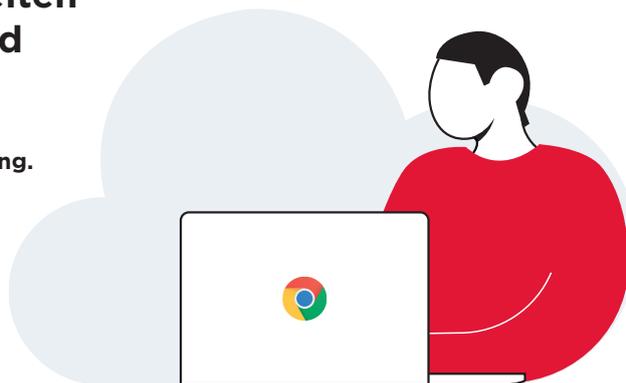
Davon profitieren Unternehmen:

- ✓ Mit den Google-Tools können Mitarbeiter unabhängig von Standort, Position und verwendetem Gerät unter gleichen Bedingungen effizient zusammenarbeiten.
- ✓ Duet AI kann hinzugefügt und als leistungsstarker Partner, Kollege, Coach, Ideengeber und Inspirationsquelle eingesetzt werden.
- ✓ Neben Google Mail und Google Kalender bietet Google Workspace auch Zugang zu den Geschäftsversionen von Google Meet, Chat, Drive, Docs, Tabellen und anderen Apps.
- ✓ Dank der Sicherheitsfunktionen, der Zuverlässigkeit und der Cloud-Infrastruktur von Google Workspace sind Daten, Identitäten, Anwendungen und Geräte optimal geschützt.



Sicher arbeiten in der Cloud

Mehr Sicherheit.
Einfache Verwaltung.
Flexibler Zugriff.



Mit ➤ [Chrome Enterprise](#) können die Unternehmensfunktionen von ChromeOS, Chrome-Browser und Chrome-Geräten genutzt werden. Das bedeutet: weniger Verwaltungsaufgaben für IT-Mitarbeiter, mehr Zusammenarbeit und sicherer Zugriff auf Apps und Daten in der Cloud.

Samsung Knox

Schützen, Bereitstellen, Verwalten und Analysieren

Vielseitige Lösungen für Enterprise Mobility Management und Mobile Security

Die Produkte ➤ [Knox Manage](#), ➤ [Knox Configure](#) und ➤ [Knox E-FOTA](#) können einzeln über den CANCOM Cloud Marketplace bestellt werden.

Tipp: Alle Samsung Galaxy Enterprise Edition Geräte enthalten eine 1-Jahres Knox Suite Lizenz.

Folgende Lösungen umfasst die ➤ [Samsung Knox Komplettlösung](#):

- **Knox Manage**
Verwaltung mobiler Geräte
- **Knox E-FOTA**
kontrollierte Bereitstellung von Updates
- **Knox Platform for Enterprise**
mehrschichtige Sicherheitsplattform
- **Knox Mobile Enrollment**
EMM Massenregistrierung
- **Knox Asset Intelligence**
Analysetool für Geräteflotte

Marketplace Syndication ermöglicht den einfachen Zugriff auf sämtliche Angebote der Partner-Lösungen des AWS Marketplace und des Azure Marketplace direkt über den CANCOM Cloud Marketplace.

Als Kunde können Sie auf das umfangreiche Produkt- und Herstellerportfolio des CANCOM Cloud Marketplace zugreifen und damit auch das umfangreiche Produktportfolio an Applikationen und Services von über 3.000 ISVs, 13.000 Angeboten in 70 Kategorien des AWS und Azure Marketplace nutzen.

CANCOM verfügt über direkte technische Anbindungen zu AWS und Microsoft, und bietet Ihnen somit die Möglichkeit, alle Lösungen unserer Partner Marktplätze direkt über den CANCOM Cloud Marketplace zu beziehen.

Unternehmen profitieren davon, Cloud Services direkt aus einer Hand zu beziehen, Software Subscriptions und Services zu buchen, sofort zu deployen und über CANCOM abzurechnen – und das jederzeit. Hersteller wie Trend Micro, Palo Alto, Cisco, CrowdStrike, Sophos, Zscaler, Okta, Fortinet und NetApp sind über diesen Weg verfügbar.

Top drei Vorteile von Marketplace Syndication

1

Vielfalt und Auswahl:
Endkunden genießen eine breitere Produktauswahl über verschiedene Plattformen.

2

Transparenz und Vergleichbarkeit: Einfacher Vergleich von Preisen, Funktionen und Bewertungen für mehr Transparenz.

3

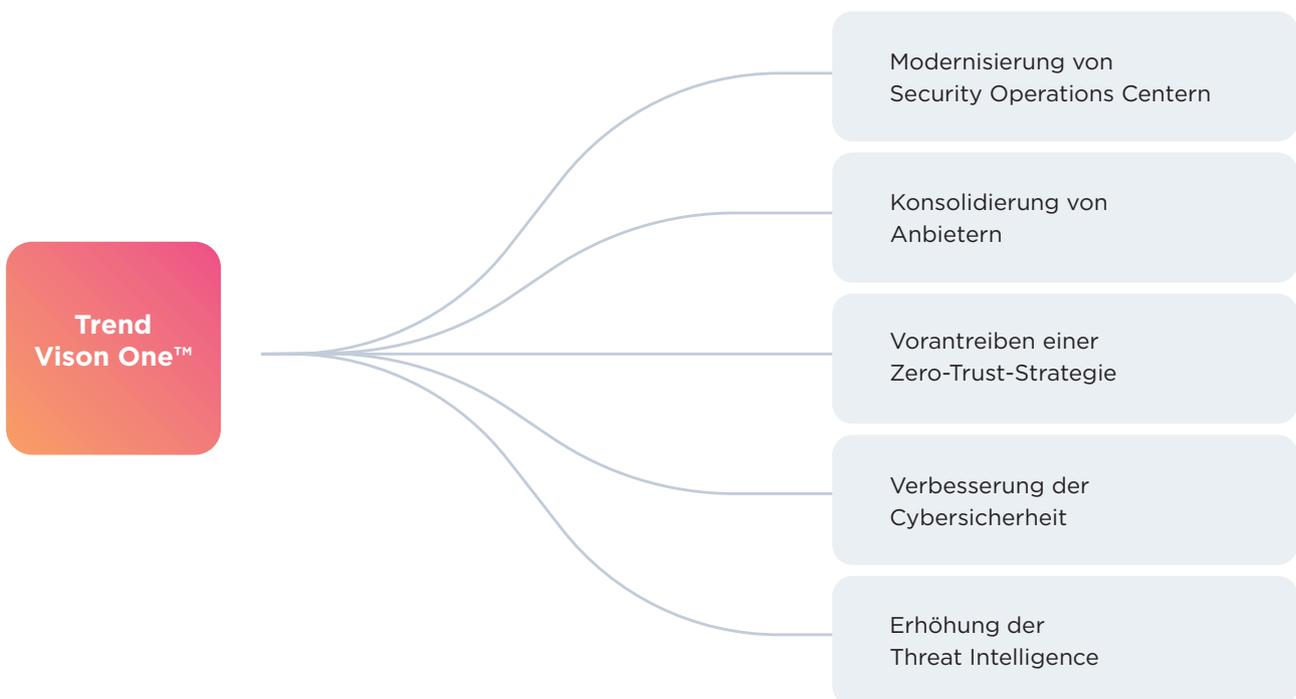
Komfort und Zugänglichkeit:
Leichter Zugang zu Produkten über vertraute Plattformen, was die Zugänglichkeit erhöht.

Vereinfachtes Risikomanagement

Als Elite Partner, dem höchsten Partnerstatus, beraten Sie unsere erfahrenen Security Consultants aus dem Competence Center Security und unterstützen Sie bei der Implementierung.

Mit Trend Micro lassen sich Cyber- und Geschäftsrisiken mit der ganzheitlichen Sicherheitsplattform Trend Vison One™ transparent darstellen und so digitale Assets kontrollieren – vom Server bis zum Endpunkt.

Mit der Einführung von Trend Vison One auf dem Marketplace profitieren CANCOM Kunden von zentraler Übersicht und konsistenter Funktionalität über alle Sicherheitsebenen hinweg. Außerdem lassen sich die NIS2-Richtlinien einfach umsetzen, Gefährdungsanalysen automatisieren und hybride Umgebungen umfassend schützen. Die Basis bildet generative KI-Technologie.



Über den CANCOM Cloud Marketplace sind zahlreiche Lösungen von Trend Micro verfügbar.

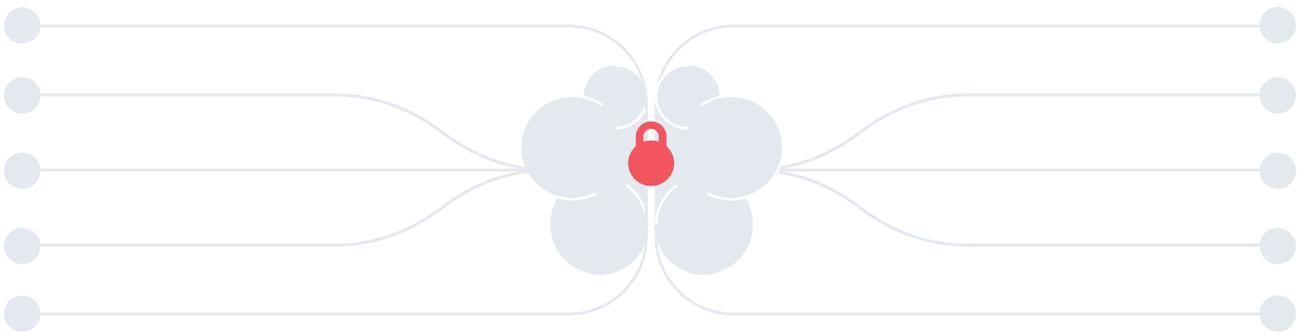
Kunden erwerben eigenständig Vision One Credits, die sie je nach Bedarf für Vision One Endpoint Security, XDR- oder ASRM-Sensoren und alle anderen Vision One Produkte einsetzen können. Bestehende Cloud One Workload Security Kunden mit Consumption Billing können einfach auf Vision One Endpoint Security upgraden, die verbrauchsbasierte Abrechnung wird fortgeführt. Für Multi-Year Contracts bieten wir Ihnen eine attraktive 0% Finanzierung.*

*Stand: 15.03.2024 - Änderung jederzeit vorbehalten

Security mit KI und Machine Learning

Als Diamond Innovator, dem höchsten Partnerstatus, und Authorized Support Center bieten wir Ihnen 1st und 2nd Level Support.

Die Sicherheitslösungen von [Palo Alto Networks](#) nutzen Maschinelles Lernen (ML) und künstliche Intelligenz (KI). Palo Alto Networks ermöglicht automatisierte Prozesse und effizientes Arbeiten sowie die Vorhersage zukünftiger Ereignisse. Die Sicherheitslösungen können auch Ursachen identifizieren und geeignete Maßnahmen vorschlagen. Unsere CANCOM Security Consultants beraten Sie umfassend bei der Implementierung.



Prisma SASE

Mithilfe von KI hilft Prisma SASE dabei, kostspielige und komplexe IT-Operationen mit KI-gestütztem Autonomous Digital Experience Management (ADEM) zu automatisieren. Darüber hinaus unterstützt die Lösung dabei, Zweigstellen und hybride Belegschaften mit SD-WAN der nächsten Generation, ZTNA 2.0 und Cloud SWG zu verbinden und abzusichern.

Durch die Konsolidierung einzelner Produkte zu einem einzigen Cloud-Service kann ein höherer ROI erzielt werden. Ein weiterer Vorteil besteht darin, dass Unternehmen KI und ML für ihre Sicherheits-, Netzwerk- und User-Experience-Management-Daten nutzen können – und das alles aus demselben Data Lake.



Prisma Cloud

Nutzer können mit dem Prisma Cloud AI Copilot einfache Abfragen durchführen, um die Cloud-Sicherheit zu optimieren und kritische Risiken zu beseitigen. Mit einer Risikoanalyse kann die Sicherheit nahtlos an das DevOps-Wachstum angepasst werden. Die KI-Funktionen der Plattform erkennen selbstständig komplexe Angriffspfade und priorisieren Risiken nach potenziellen Auswirkungen auf das Unternehmen.

Prisma Cloud bietet Anleitungen zur Behebung von Problemen und schützt die KI-Infrastruktur vor potenziellen Bedrohungen. Das ermöglicht schnelles Onboarding, anpassungsfähige Sicherheit und differenzierte Risikopriorisierung.



Cortex

Unternehmen müssen Bedrohungen in großem Maßstab stoppen. Dafür ist eine KI-gesteuerte Sicherheitsplattform für das moderne SOC erforderlich, die die gesamte Leistungsfähigkeit von KI nutzt.

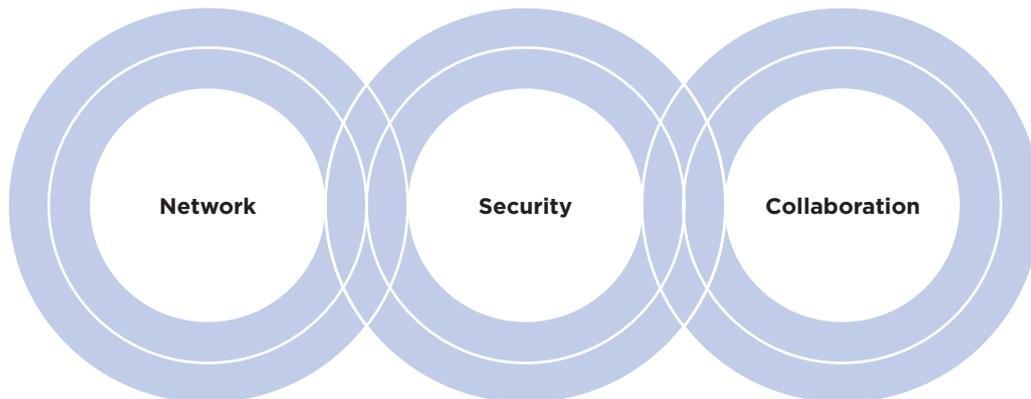
Cortex Extended Security Intelligence and Automation Management (XSIAM) erfasst vollständige Sicherheitsdaten aus Hunderten von unterstützten Quellen. Das ermöglicht bessere und sofort umsetzbare Analysen, entlastet die jeweiligen Experten und sorgt für eine optimale Ausgangssituation.

Darüber hinaus kann der Data Lake genutzt werden, um mit dem neuen BYOML (Bring-your-own Machine Learning) Framework eigene ML-Modelle zu erstellen.

Erfolgreiche digitale Transformation

Als langjährige Partner bieten Cisco und CANCOM Unternehmen eine sichere und zuverlässige Netzwerkinfrastruktur.

Zusammenarbeit funktioniert nur dann reibungslos, wenn beispielsweise moderne Security- und Collaboration-Lösungen ineinander greifen. Die zentralen Lösungen:



↗ Cisco Duo Security

Sicherer Fernzugriff – mit oder ohne VPN

Duo ist eine benutzerfreundliche Sicherheitsplattform, die Unternehmen jeder Größe umfassenden und skalierbaren Schutz bietet. Sie sichert vertrauliche und sensible Daten für alle Nutzer, Geräte und Anwendungen.

Duo authentifiziert alle Anwender anhand vorhandener lokaler oder Cloud-basierter Verzeichnis-Credentials und fordert sie zur Zwei-Faktor-Authentifizierung auf, bevor sie Zugriff auf Unternehmensressourcen erhalten.

Mit Cisco Duo Security können Benutzeridentitäten bestätigt, der Status von verwalteten und nicht verwalteten Geräten verfolgt und anpassbare Sicherheitsrichtlinien festgelegt werden.

↗ Cisco Umbrella

Flexible, schnelle und effiziente Sicherheit

Umbrella bietet flexible Sicherheit aus der Cloud. Die Lösung kombiniert mehrere Sicherheitsfunktionen, so dass der Datenschutz auf alle Geräte, Remote-Nutzer und verteilte Standorte ausgeweitet werden kann.

Umbrella bietet einen sicheren Zugang zum Internet und zu Cloud-Anwendungen von überall aus.

Damit Unternehmen den direkten Internetzugang einfach ermöglichen können, bietet Umbrella neben DNS-Sicherheit und interaktiver Bedrohungsanalyse auch sichere Web-Gateway-, Firewall- und Cloud Access Security Broker (CASB)-Funktionen sowie die Integration mit Cisco SD-WAN. Dies gewährleistet eine Cloud-basierte Sicherheit.

↗ Cisco Webex

Hochskalierbare Unified Communications-Lösung

Mit den Collaboration-Lösungen von Cisco WebEx können Nutzer unter anderem Funktionen wie Telefonie, Videokonferenzen und Messaging nutzen und die entsprechenden Dienste jeweils aus der Cloud, vor Ort oder über hybride IT-Architekturen beziehen.

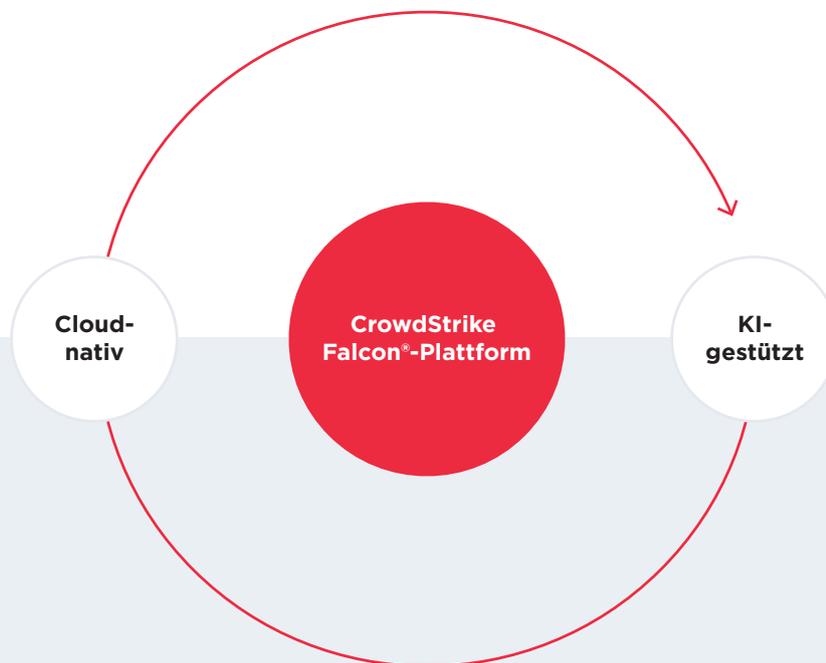
Darüber hinaus sind alle Meetings durch End-to-End-Verschlüsselung und systemeigene Datenschutz- und Compliance-Kontrollen vor unbefugtem Zugriff geschützt.

- ✓ Kommunikation von überall möglich
- ✓ Produktivität der Mitarbeitenden steigern
- ✓ Ortsunabhängig an Projekten arbeiten und den Überblick behalten

Eine Plattform für umfassenden Schutz

CANCOM berät Sie als Elite Partner, dem höchsten Partnerstatus, rund um das Thema IT-Security und CrowdStrike.

Die CrowdStrike Falcon®-Plattform stoppt Datenschutzverletzungen, Ransomware und Cyberangriffe. Die Lösung ist modular und erweiterbar, damit Kunden neue Sicherheitsanforderungen mit einem einzigen Klick lösen können. Dabei müssen weder die Architektur noch die Lösung angepasst werden. 2023 wurde die Plattform wieder als Leader im Gartner® Magic Quadrant™ für Endpoint Protection Plattformen ausgezeichnet.



Besseres Preis-Leistungs-Verhältnis durch einfache Anpassung

Geringere Betriebskosten durch reduzierte Komplexität und vereinfachte Bereitstellung. Besserer Schutz durch den Verzicht auf lokale Infrastrukturen und die Konsolidierung der Endgeräte auf einer erweiterbaren Plattform, die sich problemlos an alle Anforderungen anpassen lässt.

Eine Plattform: Bessere Leistung, auch wenn Endgeräte offline sind

Stellt alles zur Verfügung, um Angriffe zu stoppen. Die Plattform ermöglicht maximale Effizienz vom ersten Tag an, ist schlank und kann auch auf virtuellen Maschinen und in allen Rechenzentren eingesetzt werden. Das sorgt für umfassenden Schutz rund um die Uhr.

KI-gestützt: Threat Graph, die größte Cloud-Analyseplattform der Sicherheitsbranche

Behalten Sie mit Big Data und künstlicher Intelligenz den Überblick. Durch die Kombination von maschinellem Lernen, künstlicher Intelligenz, Verhaltensanalyse und proaktiver Bedrohungserkennung in einer einzigen Lösung wird umfassender Schutz während des gesamten Bedrohungslebenszyklus geboten.

Moderne Cyber-Sicherheit

CANCOM ist Platinum Partner, der höchste Partnerstatus, und weltweit der erste Partner, der [alle Lösungen von Sophos](#) in seinem eigenen Marketplace zur Verfügung stellt.

Sophos bietet Cyber Security Lösungen in den Bereichen Endpoint-, Netzwerk-, E-Mail- und Cloud Security. Diese können digital und zentral im Self-Service direkt über den CANCOM Cloud Marketplace bezogen und über die Cloud-basierte Management-Konsole Sophos Central verwaltet sowie vom bereichsübergreifenden Threat Intelligence-Team Sophos X-Ops unterstützt werden. So wird Cybersicherheit einfacher und deutlich effizienter. Darüber hinaus bieten wir Ihnen umfassende Beratungsleistungen wie einen NextGen Firewall Security Healthcheck oder Unterstützung bei der Implementierung.

- ✓ Die Verwaltung aller Sicherheitslösungen mit Sophos Central spart Zeit, Aufwand und Geld durch die Konsolidierung auf einer zentralen Plattform.
- ✓ Integrierte Produkte und branchenführende KI ermöglichen eine automatisierte Reaktion auf Bedrohungen.
- ✓ Sophos Central bietet leistungsstarkes Reporting, Bedrohungsdaten aus den SophosLabs und produktübergreifende Analysen.
- ✓ Die Cloud-basierte Management-Konsole bietet flexibles Management für Unternehmen jeder Größe mit vordefinierten Rollen-Integrationen und APIs sowie einem Self-Service-Portal für Benutzer.



Sophos MDR

- Sofortige Reaktion und Benachrichtigung bei Bedrohung
- Bedrohungs-beseitigung, Ursachenermittlung und Abwehempfehlungen



Sophos Endpoint

- Automatisierter Schutz
- Gezielte Suche und Analyse von verdächtigen Aktivitäten und Angriffsindikatoren
- Frühzeitige Erkennung und sofortiger Stopp von Ransomware



Sophos Firewall

- Volle Next-Gen-Firewall-Funktionalität und optimale Performance
- Bereitstellung von Automated Threat Response
- Umfassende SD-WAN-Funktionen

Sie haben Fragen oder wünschen eine Beratung zu unseren Security-Lösungen?

Kontaktieren Sie unser CANCOM Competence Center Security gerne jederzeit unter: securitysolutions@cancom.com

NetApp Cloud Services

CANCOM bietet als NetApp Prestige und Professional Services Certified Partner eigene Beratungs- und Implementierungsleistungen, den Betrieb von IT-Systemen sowie flexible Cloud-Bereitstellungsmodelle, um Ihnen eine Cloud-like Experience in Ihrem Rechenzentrum zu garantieren.



Mit Unified Storage, integrierten Datenservices und CloudOps Lösungen von NetApp können Insellösungen minimiert und Marktumbrüche als Chance genutzt werden. Ergänzt durch daten- und KI-basierte Analysen wird eine vollständige Transparenz über die gesamte Systemlandschaft erreicht und ein optimales Datenmanagement ermöglicht.

Agil und sicher: Mit nativen Storage-Services auf Enterprise-Niveau in führenden Public Clouds bieten NetApp Lösungen ein Höchstmaß an Flexibilität: Data Services sorgen für hohe Cyber-Resilienz, umfassende Governance und agile Applikationen.

Optimieren mit KI: CloudOps Services optimieren kontinuierlich die Performance und Ressourceneffizienz mithilfe von künstlicher Intelligenz und Telemetrie-Analysen. Unabhängig von Daten, Workloads und Umgebungen transformiert NetApp Dateninfrastrukturen, damit Unternehmen ihr Geschäftspotenzial voll ausschöpfen können.

NetApp Cloud Sync Service

Der NetApp Cloud Sync Service ermöglicht es, Daten einfach und automatisiert auf Amazon Web Services (AWS) zu übertragen, einen Service wie EMR oder Redshift auszuführen und Daten lokal wiederherzustellen. NetApp Cloud Sync bietet maximale Flexibilität bei der Datensynchronisation.

NetApp BlueXP

NetApp BlueXP ist eine einheitliche Management-Plattform, die eine vereinfachte Hybrid- und Multi-Cloud-Lösung für Storage- und Daten-Services über On-Premise- und Hyperscale-Cloud-Umgebungen hinweg ermöglicht. NetApp BlueXP ist eine Evolved Cloud, die integrierten Schutz bietet.

NetApp Cloud Insights

NetApp Cloud Insights Premium Edition bietet eine umfassende Echtzeit-Visualisierung der Topologie, Verfügbarkeit, Performance und Auslastung der gesamten Infrastruktur. Die Lösung umfasst außerdem Multivendor-Ressourcen in der Cloud und vor Ort sowie den Schutz von Unternehmensdaten vor Insider-Bedrohungen.

Gute Gründe für mehr Sicherheit und Produktivität

- ✓ **File Sharing:** Nutzer können einfach die Leistung, Verfügbarkeit, Langlebigkeit und den Schutz von File Sharing in der Cloud optimieren.
- ✓ **Disaster Recovery:** Schnell und einfach eine aktuelle Zweitkopie aller Daten in der Cloud erstellen, um Unternehmen im Notfall zu schützen.
- ✓ **Remote-Standorte und Zweigstellen:** Unstrukturierte Daten können konsolidiert werden, um globale Dateifreigabe in Echtzeit für alle Mitarbeiter an jedem Standort zu ermöglichen.

Neben den Cloud Services von CANCOM, verschiedenen Herstellern und Independent Software Vendors (ISVs) unterstützt CANCOM Kunden mit technischen und geschäftlichen Services.

Dazu gehören Premium Support, Quick Setups, Cloud Migrationen, Consulting und Managed Services.

Die standardisierten CANCOM Cloud Service-Pakete können direkt über den CANCOM Cloud Marketplace gebucht werden. Unsere Experten erstellen Ihnen gerne ein bedarfsgenaues Angebot.

Darüber hinaus bietet CANCOM spezielle Services für Independent Software Vendors und Reseller an.

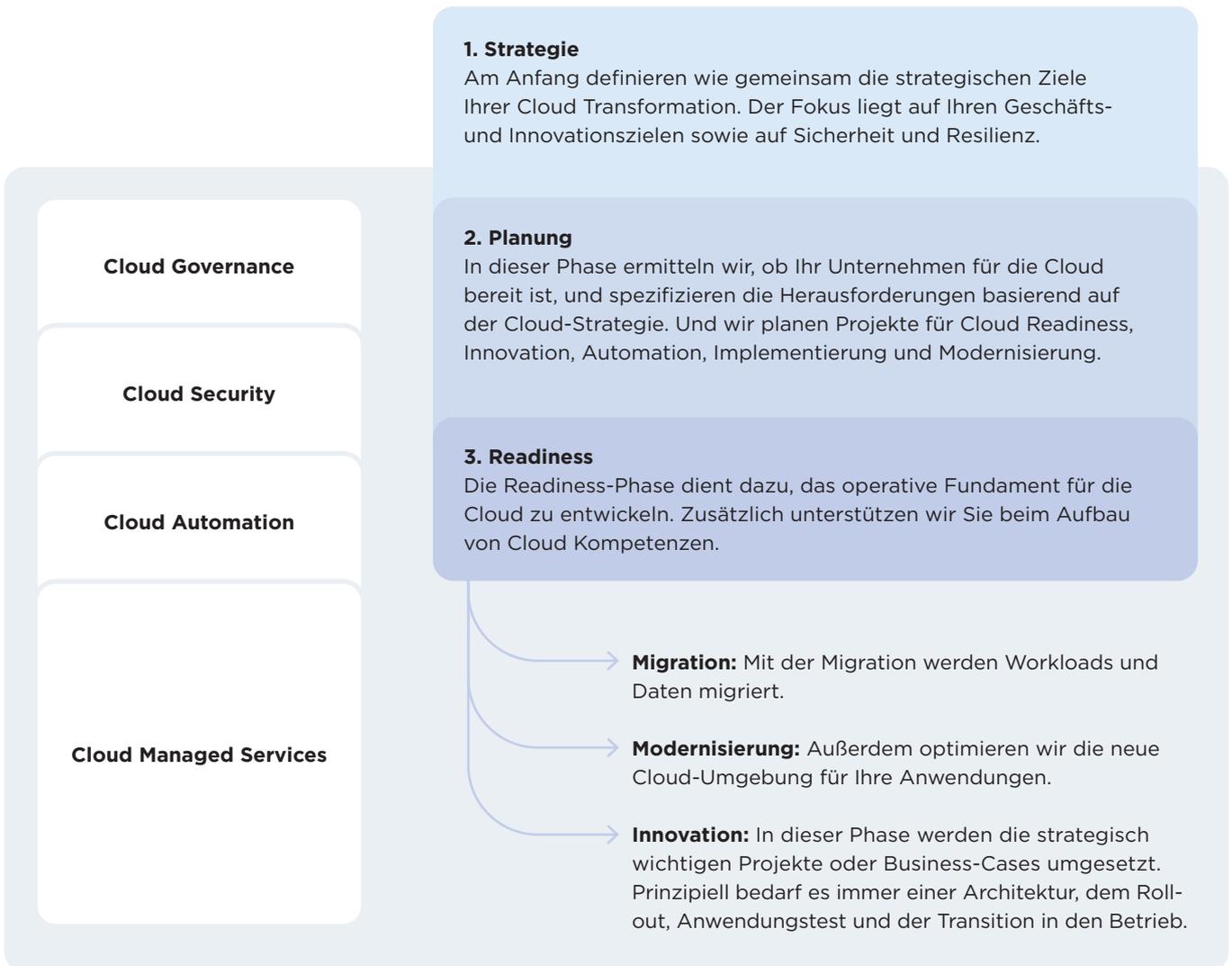
Als ISV können Unternehmen den Cloud Marketplace von CANCOM als zusätzlichen Vertriebskanal nutzen, um ihre Software-as-a-Service-Angebote zu vermarkten. Als Reseller können Unternehmen über den CANCOM Cloud Marketplace neue Umsatzpotenziale erschließen und ihr Cloud-Geschäft schneller ausbauen.

Die Cloud Journey – mit CANCOM in die Cloud

Meistern Sie gemeinsam mit uns sicher die Cloud Transformation und profitieren Sie von den damit verbundenen Mehrwerten.

Viele Unternehmen denken darüber nach, in die Cloud zu gehen oder ihre bestehende Infrastruktur zu modernisieren. Für beide Vorhaben ist eine Cloud-Strategie wichtig, um die Umsetzung zu planen und die operative Basis für die Cloud-Lösung vorzubereiten. Vielen Unternehmen fehlt es jedoch häufig an Erfahrung und Fachpersonal.

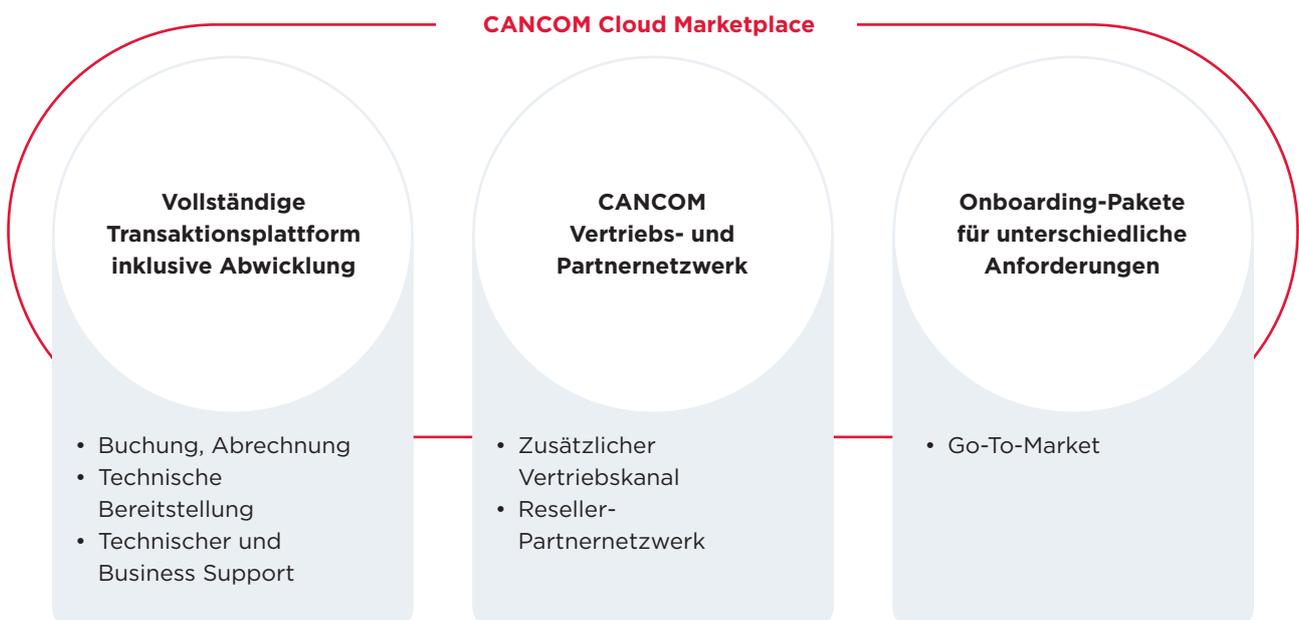
CANCOM unterstützt Unternehmen bei allen Schritten - von der Strategie, über die Planung und Readiness bis hin zur Migration, Modernisierung oder Innovation.



SaaS-Angebote sichtbar und (ver)kaufbar platzieren

ISVs profitieren von einem zusätzlichem Vertriebskanal und von diesen Vorteilen:

- ✓ **Automatisierte Bereitstellung und Abrechnung.** Durch die API-basierte Integration der ISVs in den CANCOM Cloud Marketplace profitieren alle Parteien (ISVs, Kunden, Reseller und CANCOM) von einer automatisierten Bereitstellung und Abrechnung in Echtzeit.
- ✓ **Einstieg in die gemeinsame Vermarktung.** Platziert ein ISV sein Softwareangebot im Cloud Marketplace, bietet CANCOM von Anfang an Unterstützung bei der Vermarktung. Gemeinsam erarbeiten wir in einem Go-to-Market-Workshop die Vorgehensweise und bringen unsere langjährige und umfassende Erfahrung in der Planung und Umsetzung erfolgreicher Marketing- und Vertriebsstrategien ein.
- ✓ **Wir kümmern uns um den Endkunden-Support.** Für alle Fragen zu Funktionalitäten, Services und Verfügbarkeiten sowie weiteren kaufmännischen Aspekten stehen wir als CANCOM als zentraler und erster Ansprechpartner zur Verfügung (First Level Support). Das Ergebnis für ISVs: eine spürbare Entlastung im Tagesgeschäft.
- ✓ **Cloud-Marketplace mit weiteren Multiplikatoren.** Neben der Vermarktung über den Cloud Marketplace profitieren ISVs von weiteren Multiplikatoren wie mehreren hundert Vertriebsexperten von CANCOM und dem großen Partnernetzwerk, in dem nahezu alle weltweit führenden IT-Anbieter vertreten sind.



Das Reseller-Modell ermöglicht neue Wachstumspotentiale zu erschließen und eine höhere Wertschöpfung zu erzielen.

Mit dem Partnerkonzept des CANCOM Cloud Marketplace gibt es für jedes Geschäftsmodell die passende Möglichkeit.

Sie können dabei auf die Cloud-Expertise von CANCOM zurückgreifen und die Services sowie den Support der Experten in Deutschland nutzen. Unternehmen haben so die Möglichkeit, ihren Kunden die passende Cloud-Lösung aus dem umfangreichen Produktportfolio anzubieten und gleichzeitig den eigenen Aufwand gering zu halten.

Das ist ideal für IT-Unternehmen, Beratungshäuser, Web-Agenturen, Verbände, Einkaufsgenossenschaften und Franchise-Systeme.

	Vermittlungs-Partner	Reseller-Partner
Management Konsole	✓	✓
Großhandelskonditionen		✓
Umsatzbeteiligung/Vermittlungsprovision	✓	
Eigene Abrechnung		✓
Eigene Produkte		✓
Endkunden-Support durch CANCOM	✓	
Kein Mindestumsatz	✓	✓
Keine Grundgebühr	✓	✓
Kein Mindestumsatz	✓	✓
Keine Grundgebühr	✓	✓

Nur einen Klick entfernt

➤ marketplace.cancom.at



Herausgeber

CANCOM GmbH
Erika-Mann-Straße 69
D-80636 München

www.cancom.de
info@cancom.de

Österreich:

CANCOM Austria AG
Wienerbergstraße 53
1120 Wien

www.cancom.at
info@cancom.com

Sitz der Gesellschaft

Jettingen-Scheppach
HRB 10653 Memmingen

Geschäftsführer

Jochen Borenich (Vorsitzender),
Ralf Hensel, Paul Holdschik,
Andreas Holme, Torsten Otto

© 2024 CANCOM GmbH. Alle Rechte vorbehalten.

Namen und Produkte anderer Firmen können eingetragene Marken und/oder Warenzeichen der jeweiligen Rechteinhaber sein. Die vorliegende Publikation wird von der CANCOM GmbH bereitgestellt und dient ausschließlich Informationszwecken. Alle Angaben erfolgen ohne Gewähr für die Fehlerfreiheit und Vollständigkeit und begründen keinerlei rechtliche Verpflichtung der CANCOM GmbH. Ohne ausdrückliche schriftliche Zustimmung der CANCOM GmbH ist die Weitergabe und Vervielfältigung dieser Publikation oder von Teilen daraus nicht gestattet.

Beziehen Sie Ihre IT zentral, transparent, einfach und schnell.



Besuchen Sie uns auf
➔ marketplace.cancom.at

Kontaktieren Sie uns unter
marketplace@cancom.com
+43 50 822 6200